

Эдуард ТИЙДУ:

«Наш успех только в наших руках»

Наверняка многие из нас еще помнят, как, бывая в командировках в сельских районах, мы непременно привозили с собой в Сыктывкар несколько буханок деревенского хлеба, золотистая хрустящая корочка которого так и просилась на зуб. Как было удержаться от такого соблазна?!

Более десяти лет в Корткеросском районе трудится предприниматель – хлебопёк Эдуард Эдуардович Тийду (на снимке), чья продукция,

поступающая в торговлю под торговой маркой «Хлебный дом», пользуется большим спросом не только в сельских районах, но и среди жителей Сыктывкара, выстраивающихся в очередь за ней на ярмарках выходного дня.

По нашей просьбе Эдуард Тийду на примере собственного опыта рассказывает, что такое быть сельским бизнесменом. Беседа началась с вопроса: как на Коми земле начиналась его предпринимательская тропа?

- Впервые в республику я приехал в 1999 году по просьбе своего отца, который на тот момент уже обосновался в поселке Приозерный Корткеросского района и вел небольшой бизнес, в раскручивании которого и нуждался. Пробыл тогда я тут три года и вернулся домой решить свои дела. И очередной раз приехал в 2005 году, и, думаю, на всю жизнь. Сегодня могу сказать точно: Коми мне очень нравится и природой, и неповторимым воздухом, и лесными дарами. Северная природа умеет снимать всю усталость трудовых будней, рассеивать сомнения и освобождать от стрессов. Словом, мой дом здесь. А дома нужно работать хорошо.

Вернувшись в Корткеросский район, снова занялся бизнесом, а года через два отец посоветовал мне открыть свою пекарню, мол, негоже, живя в селе, покупать городской хлеб. Идея прозвучала и зависла в воздухе. А тут приехал ко мне друг из Москвы, и за разговорами я заикнулся о предложении отца. Ну, поговорили и вроде забыли. А через некоторое время мне звонят с железнодорожного вокзала Сыктывкара и просят забрать, наконец, свой груз, а то, мол, уже пени начисляются. Я был в полном недоумении: о чем они говорят. Поехал разбираться на вокзал, и выяснилось, что действительно из Нижнего Новгорода на мое имя поступило оборудование. Оказывается, мой московский друг сделал мне подарок – мини-пекарню на 500 буханок. Год оборудование тосковало в гараже. Наконец я собрался духом, открыл пекарню и начал печь хлеб. Вот и вся предыстория, – улыбается Эдуард Эдуардович.

А если серьезно, то работа, конечно, шла напряженная. Параллельно подыскивали помещение – остановились на старом заброшенном здании больницы, которое мы капитально отремонтировали и оборудовали. Поздней выкупили пустующее здание бывшей конторы ПМК в Аджероме, реконструировали его под пекарню. Одновременно подбирали кадры. Не такой уж простой оказалась задача найти пекаря или технолога по хлебопечению. Вспомнили, что когда-то в Сыктывкаре у частного предпринимателя Виктора Дьяченко работала мастер своего дела технолог Татьяна Ивановна, которую я нашел-таки и пригласил для обучения премудростям профессии пекаря своих работников. Вот она-то и подняла мою пекарню. И результат полу-



чил отличный. Наш хлеб стал получаться настолько вкусным, что за ним стали приходить жители соседних деревень.

- Секрет? Да он в муке, дрожжах, соли да воде, – с хитринкой в глазах усмехается Эдуард Эдуардович. – Ни одна пекарня в республике не печет хлеб по моему рецепту. Продукция получается такой вкусной, что раскупается влёт. Была ли у нас конкуренция? Конечно, была. Хороший хлеб выпекали тогда в пекарнях Мордино, Подтыбка, но мы оказались вне конкуренции.

Постепенно свою продукцию стали вывозить в магазины соседних сел района, затем в другие районы, постепенно завоевали и Сыктывкар.

Раньше по молодости лет я думал, что ничего сложного в хлебопечении быть не может. Теперь-то я понимаю, что хлеб не терпит грубого, формального подхода, и его качество во многом зависит от настроения пекаря, от его положительной или отрицательной энергетики. Если нет настроения, не берись за работу! И никакая автоматика тут не поможет. В настоящий период, когда в отрасли ощущается недостаток специалистов хлебопечения, все чаще стали предлагать приобрести автоматическую линию, которая стоит 30 миллионов. Ну, предположим, купим мы ее. Но это уже будет не хлеб, а штамповка. Какая от машины может быть энергетика!

Приведу пример. Трудятся у меня две женщины, одна из которых дисциплинированная, старательная, без вредных привычек, но хлеб у неё, как бы она ни старалась, не получается. А вторая неделю работает, три недели не просыхает. Но хлеб из-под ее рук выходит – как цветок распускается...

- Что сегодня представляет ИП Тийду «Хлебный дом»?

- Сегодня мы производим в сутки до двух тонн хлеба и хлебобулочных изделий. В ассортименте 40 наименований, в том числе коми, армянская и казахская национальная выпечка. Всё расходуется влёт. Лет шесть назад наладил производство макаронных изделий, купив у знакомого предпринимателя станок еще советского производства. Специалистов моих обучили технологи, работавшие когда-то на данном станке. Макаaronная продукция получается высочайшего качества, и покупательский спрос на них такой, что порой я не успеваю его удовлетворить, несмотря на то, что в сутки производим в пределах одной тонны макаронных изделий. Был такой случай. В период болезни работников макаронного цеха случился застой, и мне тут же позвонили из райцентра с требованием срочно поставить в торговлю макароны, а то, мол, в селе Додзь покупатели проявили большое недовольство по поводу их исчезновения с прилавка. Вот оно, народное признание!

Сегодня на изготовлении макарон работает 8 человек. А в целом предприятие живет скромненько, без излишеств. Конечно, если бы господдержка хлебопёкам оказывалась на должном уровне, я смог бы расширить производство и географию реализации, увеличились бы обороты.

(Тема господдержки – особо актуальна и болезненна для хлебопёка с 10-летним стажем. И к ней наверняка стоит прислушаться республиканским властям, от которых хоть в какой-то мере зависит решение данного вопроса. – ред.)

- Вроде в республике и работают программы господдержки, но они не для хлебопёков. К примеру, есть хорошая программа по приобретению оборудования или техники в лизинг, по которой республиканский бюджет возмещает часть стоимости. Но в минувшем году ввиду отсутствия средств в бюджете эти компенсации были отменены. Я так скажу, правительство одной рукой дает, а другой отбирает. На бумаге поддержка вроде и



Специалист пекарни Надежда Уляшова.



Выездная торговля в селе Усть-Кулом.

есть, а в реальности ее нет. И способы для этого достаточно бесхитростны. Вот живой пример. Приобрел я спецмашину в лизинг, выложив свои средства, надеясь, что часть суммы в рамках договора с Минэкономразвития Коми будет компенсирована. Когда обратился с вопросом о компенсации, потребовали кипу справок и подтверждающих документов. Сроки действия справок ограничены 10 днями, а на сбор их уходит значительно больше времени, за которое некоторые из справок приходится уже обновлять. Получается нескончаемый бег по кругу. Или требуется документ, подтверждающий отсутствие задолженности по налогам. Мы, предприниматели, народ законопослушный, стараемся всё налоги даже переплачивать, но случается, что обнаруживается задолженность в один рубль. И начинается! Пока я уплачу этот рубль да снова получу требуемую справку, сроки других справок снова заканчиваются. Скажите, пожалуйста: у предпринимателя больше нет других забот, как бегать по кабинетам чиновников разного калибра?

Правда, в прошлом году мне все же повезло с господдержкой, приобрел в лизинг печи, и только потому, что брал их на небольшой срок, мне выплатили-таки процентов 30 их стоимости – такая вот поддержка была от государства.

На всех уровнях у нас твердят, что малый бизнес является важнейшей частью экономики государства. Но в России забота государства о нем чувствуется довольно слабо, хотя ситуация и меняется в лучшую сторону, происходит это довольно медленно. Совсем противоположное отношение к предпринимательству в зарубежных странах. К примеру, в Германии, где 99 процентов всех компаний являются представителями малого и среднего бизнеса, чиновники освободили малые предприятия, функционирующие менее двух лет, от уплаты всех возможных налогов. Такая статистика может многое сказать о стране. Даже в дорогой Великобритании предприниматели имеют отсрочку платежей за полученные товары и услуги. Можно подождать месяц, успев за это время все реализовать и заплатить, не влезая в долги. Кредитная ставка для малого бизнеса там составляет всего 4-5 процентов годовых. Малый бизнес за рубежом, в отличие, например, от российских реалий – это стабильность, безопасность, доходность.

А у нас как? Наши предприниматели должны сами всё создать, вложив средства, которых у большинства из них попросту нет, а значит, влезть в долги, доказать, что можешь заплатить налоги, и только потом тебе гарантируют господдержку, которую, если и оказывают, не вовремя и не в нужных объемах.

Я считаю, что молоко и хлеб – это главные наши продукты, но почему-то отношение у государства к их производству разное, – размышляет Э. Тийду. – Если за молоко фермерам дают до 70 процентов дотации, то хлебопекам никаких дотаций не предусмотрено. Я считаю, что нашему правительству уже пора обратить внимание на эти «ножницы».

Проблем у предпринимателя, что говорится, выше крыши, но Эдуард Тийду старается не заикливаться на них – здоровье дороже. Больше его волнует забота об улучшении качества продукции. В частности, в ближайших планах установка русской печи, в которой коми национальную выпечку можно доводить до совершенства. Сегодня над её кладкой уже колдует печник. А кроме пекарни в хозяйстве Тийду имеется еще и свиноферма.

– Некоторое время назад все отходы производства, которых оставалось немало, я выбрасывал, – поясняет Эдуард Эдуардович. – А потом сообразил, что в принципе их можно использовать для откорма свиней. Договорился со знакомым фермером о приобретении у него двух поросят, обустроил небольшой хлев, который совсем скоро пришлось расширить. Сегодня на ферме уже 20 свиней, в том числе свиноматки с хорошим приплодом. Хлопот прибавилось, но увеличился и доход. Свиное мясо идет на продажу, а поросят раскупает местное население. Между тем жизнь подсказывает уже новые идеи. В производстве ежедневно использую около 200 куриных яиц. Расходы, сами понимаете, немалые. И я задумался: а отчего бы не завести кур? Сейчас в планах приобретение клетки на 240 несушек.

– «Живут же люди! И средств, наверное, у них куры не клюют!» – может воскликнуть обыватель, глядя на это беспокойное хозяйство семьи Тийду. – И хлеб, и макароны, и мясо, и куры!

– Да клевать-то тут особо нечего, – осядит любого завистника Эдуард Эдуардович. – Не следует сбрасывать со счетов амортизацию техники и оборудования,

расходы на ремонт и транспортные, на необходимость обновления того же оборудования. Кто не сталкивался с трудностями предпринимателя, тому этого не понять. Вот верите, иногда приходит мысль о продаже своего бизнеса, пока на него есть спрос. Но как подумаешь, что далеко не всегда чужие хозяева считаются с интересами местного населения... Нет, пока могу, буду крутиться.

Депутат районного Совета МО МР «Корткеросский», болеющий за сегодня и завтра коми села не по статусу, а искренне и душой, Эдуард Тийду много времени уделяет решению проблем села, используя для защиты интересов его жителей любую площадку. Его справедливость, принципиальность и деловые качества по достоинству оценены избирателями, и на прошедших предварительных выборах жители округа вновь отдали свои голоса за предпринимателя Э. Э. Тийду. Значит, рано ему опускать руки, а надо вновь с засученными рукавами работать, по мере своих возможностей и сил принося в каждый дом радость, сытость и благополучие.

В других условиях и при других обстоятельствах он, окончивший в свое время Ереванское суворовское училище, Нижегородское высшее военное училище, Кустанайский автомобильный техникум и СЛИ, мог бы быть кадровым военным, но судьба так распорядилась, что сегодня он печет хлеб, ухаживает за поросятами и вынашивает идею о собственном инкубаторе. И вполне счастлив. У него прекрасная семья, любимая супруга, в чьих руках вся бухгалтерия и делопроизводство семейного бизнеса, и двое детей. Рядом неутомимый отец ведет свой бизнес и параллельно общивает работников пекарни Эдуарда. Как говорится, вся семья вместе, так и душа на месте. Эдуард Тийду планирует возвести в селе свой дом, который, надо полагать, будет лучшим в Аджероме.

– Какое напутствие вы дали бы своим коллегам?

– Не падать духом в трудную минуту. Если поставил перед собой цель – иди к ней, не сворачивая с пути. Во многом успех в нашем деле зависит только от характера предпринимателя. И еще: следует избавиться от иллюзии, что кто-то тебе обязан и что-то подаст. Наш успех только в наших руках.

**Светлана МУРАВЬЕВА.
Фото Нины КОЮШЕВОЙ.**